

Daniela Aburto Toledo

+569 7863 4154

daniela.aburto.t@gmail.com

Profesional con más de 18 años de experiencia en la industria automotriz, especializada en **gestión de repuestos, desarrollo de producto y estrategias comerciales**. He liderado negociaciones con proveedores internacionales y diseñado planes de marketing y ventas, logrando un **30% de crecimiento anual en ventas**. Destaco por mi visión estratégica, capacidad analítica y habilidades de liderazgo para optimizar inventarios y rentabilidad en empresas del sector transporte.

EXPERIENCIA LABORAL

06/2021 – 12/2024

Product Manager de Repuestos, Kaufmann Mercedes Benz

Estación Central

- Desarrollé más de 100 productos anuales de repuestos y accesorios para vans, camiones, remolques y semirremolques.
- Aumenté las ventas de la línea correspondiente en un 30% anual.
- Negocié con proveedores extranjeros en China, Europa, EEUU y Brasil, asegurando precios competitivos para el mercado local.
- Diseñé e implementé estrategias de marketing innovadoras para la venta de productos en las 24 sucursales a nivel nacional.
- Ejecuté planes de incentivos efectivos para la fuerza de ventas (120 vendedores a nivel nacional).
- Analicé el mercado y ajusté precios según la tendencia de la competencia, asegurando el margen solicitado por la compañía.
- Fuí responsable del inventario de la línea, mantuve la rotación solicitada y generé acciones de venta para stock inmovilizado.
- Revisión del forecast, junto al área de abastecimiento, para planificación de producción por parte de los proveedores estratégicos, evitando quiebres de productos AB.

08/2019 – 05/2021

Planificador de demanda de repuestos, Kaufmann Mercedes Benz

Lampa

- Evalué y planifiqué las compras de stock de repuestos para camiones, buses y remolques, logrando un 98% de disponibilidad de productos con categorización A-B.
- Cumplí la rotación solicitada de 1,5 anual.
- Generé reportes detallados para el seguimiento de compras y pagos a proveedores.
- Coordiné de forma eficiente la revisión de backorders con el área comercial, permitiendo tomar acciones de forma oportuna ante quiebres.
- Levanté procesos de compra, generando políticas y estructuras para proveedores, estandarizando los procesos de operación de compras.

08/2018 – 07/2019

Analista de stock, Scania Chile

Quilicura

- Analicé el consumo y pronostiqué la demanda de repuestos, logrando mejorar el nivel de servicio a nivel nacional desde un 78% hasta un 96%.
- Distribuye de forma eficiente la reposición a las sucursales.
- Analicé y gestioné el stock inmovilizado en las 35 sucursales y faenas de la empresa.
- Mejoré los procesos de información y seguimiento de repuestos a la fuerza de ventas, fomentando autonomía y entregando información oportuna.
- Instituir el registro de indicadores logísticos: Fill rate – Lead time – Landed cost.

5/2016 – 08/2018

- Analista de Repuestos, SKC Logística – Grupo Sigdo Koppers** Quilicura
- Realicé análisis y compra de repuestos de camiones y maquinaria, colaborando con fábricas a nivel mundial como Volvo - Sandvik - Toyota - Iveco, entre otras.
 - Generé informes del área de abastecimiento.

06/2013 – 02/2016

- Comprador – Coordinador de proyectos, Somela - Electrolux** Cerrillos
- Logré ahorros del 25% para la compañía con licitaciones de compras generales para el holding Electrolux.
 - Realicé revisiones continuas del módulo MM en SAP buscando mejoras en los procesos establecidos.
 - Lideré el proceso de implementación de WMS en SAP en Somela.
 - Lideré el proyecto de venta outlet de la compañía.

09/2006 – 04/2013

- Comprador Técnico, Telmex – Claro Chile** Huechuraba
- Gestioné un presupuesto anual de USD \$70 millones.
 - Tuve a cargo las compras de red de fibra óptica y las herramientas para su instalación en calles y postes (gerencia de planta externa), además de proyectos de grandes empresas (CODELCO, Clínica Alemana, Embotelladora Andina, etc).
 - Administré la generación de OC y pagos de contratos de servicios para la gerencia de planta externa, coordinando a más de 50 contratistas.

Educación

03/2019 – 12/2021

- Universidad Mayor** Providencia
- **Título Profesional, Ingeniería en administración de empresas con mención en Marketing.**

03/2012 - 07/2014

- Universidad de las Américas** Santiago
- **Técnico en administración de empresas con mención en finanzas.**

Conocimientos y Cursos

Análisis de procesos	Gestión de inventarios
Marketing estratégico	Negociación con proveedores
SAP: MM - SD	Trabajo en equipo
Comunicación efectiva	Pensamiento analítico
Gestión del tiempo	Liderazgo
Excel avanzado	Gestión de Proyectos

Idiomas

Inglés (intermedio)