

## Daniela Aburto Toledo

+569 7863 4154

daniela.aburto.t@gmail.com

---

Profesional con más de 18 años de experiencia en la industria automotriz, especializada en **gestión de repuestos, desarrollo de producto y estrategias comerciales**. He liderado negociaciones con proveedores internacionales y diseñado planes de marketing y ventas, logrando un **30% de crecimiento anual en ventas**. Destaco por mi visión estratégica, capacidad analítica y habilidades de liderazgo para optimizar inventarios y rentabilidad en empresas del sector transporte.

---

### EXPERIENCIA LABORAL

- |                   |   |                  |
|-------------------|---|------------------|
| 06/2021 – 12/2024 | <b>Product Manager de Repuestos, Kaufmann Mercedes Benz</b>   | Estación Central |
|                   | <ul style="list-style-type: none"><li>• Desarrollé más de 100 productos anuales de repuestos y accesorios para vans, camiones, remolques y semirremolques.</li><li>• Aumenté las ventas de la línea correspondiente en un 30% anual.</li><li>• Negocié con proveedores extranjeros en China, Europa, EEUU y Brasil, asegurando precios competitivos para el mercado local.</li><li>• Diseñé e implementé estrategias de marketing innovadoras para la venta de productos en las 24 sucursales a nivel nacional.</li><li>• Ejecuté planes de incentivos efectivos para la fuerza de ventas (120 vendedores a nivel nacional).</li><li>• Analicé el mercado y ajusté precios según la tendencia de la competencia, asegurando el margen solicitado por la compañía.</li><li>• Fuí responsable del inventario de la línea, mantuve la rotación solicitada y generé acciones de venta para stock inmovilizado.</li><li>• Revisión del forecast, junto al área de abastecimiento, para planificación de producción por parte de los proveedores estratégicos, evitando quiebres de productos AB.</li></ul> |                  |
| 08/2019 – 05/2021 | <b>Planificador de demanda de repuestos, Kaufmann Mercedes Benz</b>   | Lampa            |
|                   | <ul style="list-style-type: none"><li>• Evalué y planifiqué las compras de stock de repuestos para camiones, buses y remolques, logrando un 98% de disponibilidad de productos con categorización A-B.</li><li>• Cumplí la rotación solicitada de 1,5 anual.</li><li>• Generé reportes detallados para el seguimiento de compras y pagos a proveedores.</li><li>• Coordiné de forma eficiente la revisión de backorders con el área comercial, permitiendo tomar acciones de forma oportuna ante quiebres.</li><li>• Levanté procesos de compra, generando políticas y estructuras para proveedores, estandarizando los procesos de operación de compras.</li></ul>   |                  |
| 08/2018 – 07/2019 | <b>Analista de stock, Scania Chile</b>  | Quilicura        |
|                   | <ul style="list-style-type: none"><li>• Analicé el consumo y pronostiqué la demanda de repuestos, logrando mejorar el nivel de servicio a nivel nacional desde un 78% hasta un 96%.</li><li>• Distribuye de forma eficiente la reposición a las sucursales.</li><li>• Analicé y gestioné el stock inmovilizado en las 35 sucursales y faenas de la empresa.</li><li>• Mejoré los procesos de información y seguimiento de repuestos a la fuerza de ventas, fomentando autonomía y entregando información oportuna.</li><li>• Instituir el registro de indicadores logísticos: Fill rate – Lead time – Landed cost.</li></ul>  |                  |

- |                   |   |            |
|-------------------|---|------------|
| 5/2016 – 08/2018  | <b>Analista de Repuestos, SKC Logística – Grupo Sigdo Koppers</b>   | Quilicura  |
|                   | <ul style="list-style-type: none"><li>● Realicé análisis y compra de repuestos de camiones y maquinaria, colaborando con fábricas a nivel mundial como Volvo - Sandvik - Toyota - Iveco, entre otras.</li><li>● Generé informes del área de abastecimiento.</li></ul>   |            |
| 06/2013 – 02/2016 | <b>Comprador – Coordinador de proyectos, Somela - Electrolux</b>  | Cerrillos  |
|                   | <ul style="list-style-type: none"><li>● Logré ahorros del 25% para la compañía con licitaciones de compras generales para el holding Electrolux.</li><li>● Realicé revisiones continuas del módulo MM en SAP buscando mejoras en los procesos establecidos.</li><li>● Lideré el proceso de implementación de WMS en SAP en Somela.</li><li>● Lideré el proyecto de venta outlet de la compañía.</li></ul>   |            |
| 09/2006 – 04/2013 | <b>Comprador Técnico, Telmex – Claro Chile</b>  | Huechuraba |
|                   | <ul style="list-style-type: none"><li>● Gestioné un presupuesto anual de USD \$70 millones.</li><li>● Tuve a cargo las compras de red de fibra óptica y las herramientas para su instalación en calles y postes (gerencia de planta externa), además de proyectos de grandes empresas (CODELCO, Clínica Alemana, Embotelladora Andina, etc).</li><li>● Administré la generación de OC y pagos de contratos de servicios para la gerencia de planta externa, coordinando a más de 50 contratistas.</li></ul> |            |

---

## Educación

- |                   |   |             |
|-------------------|---|-------------|
| 03/2019 – 12/2021 | <b>Universidad Mayor</b>  | Providencia |
|                   | <ul style="list-style-type: none"><li>● <b>Título Profesional, Ingeniería en administración de empresas con mención en Marketing.</b></li></ul> |             |
| 03/2012 - 07/2014 | <b>Universidad de las Américas</b>  | Santiago    |
|                   | <ul style="list-style-type: none"><li>● <b>Técnico en administración de empresas con mención en finanzas.</b></li></ul>                         |             |

---

## Conocimientos y Cursos

Análisis de procesos	Gestión de inventarios
Marketing estratégico	Negociación con proveedores
SAP: MM - SD	Trabajo en equipo
Comunicación efectiva	Pensamiento analítico
Gestión del tiempo	Liderazgo
Excel avanzado	Gestión de Proyectos

---

## Idiomas

**Inglés (intermedio)**

---